



Chargé.e de développement commercial B to B H/F

Nous sommes une entreprise en pleine expansion, dotée d'une équipe impliquée et enthousiaste et de valeurs fortes, notamment dans le cadre de la Responsabilité Sociétale des Entreprises.

Nous proposons des prestations de service externalisées aux entreprises : secrétariat, prospection téléphonique commerciale, community manager.

Nous recherchons une personne fiable et impliquée pour rejoindre notre équipe et contribuer à notre développement.

Votre profil

Autonome, votre enthousiasme emporte l'adhésion et vous êtes attaché.e à la qualité des relations que vous établissez. Vous savez concilier vos qualités d'écoute et votre goût du challenge et vous avez envie de vous impliquer au sein d'une entreprise qui saura reconnaître et valoriser vos compétences. En tant qu'entreprise adaptée, ce poste est réservé aux personnes en situation de handicap.

Votre mission

Vous adhérez aux valeurs de Com'EA et en êtes le.la représentant.e sur le territoire. Vous mettez en œuvre notre stratégie commerciale sur le terrain et contribuez directement au développement de notre Chiffre d'Affaires.

Vos activités

Plus concrètement vous :

- Constituez et développez vos fichiers :

Détermination de cibles de prospection,
Constitution et qualification de fichiers

- Prospectez par téléphone nos cibles prioritaires :

Contact téléphonique des prospects

Prise de rendez-vous

- Assurez les rendez-vous commerciaux

Présentation de nos prestations

Formalisation de la proposition commerciale

- Fidélisez votre fichier clients

Suivi de la relation et satisfaction client

- Réalisez un reporting régulier de vos actions

Suivi quantitatif et qualitatif, notamment quant aux objectifs fixés

- Participez à l'élaboration de la stratégie commerciale

Proposition de pistes d'actions commerciales en lien avec votre expérience de terrain

Compétences techniques et comportementales attendues

- Aimer argumenter et convaincre
- Pratiquer l'écoute active
- Être autonome
- Déterminer le besoin et ajuster la proposition
- Être à l'aise avec l'informatique : outils bureautiques et nouvelles technologies

Informations complémentaires

Prise de poste : mai 2021

Rémunération : salaire évolutif selon implication

Contrat : CDD puis CDI

Lieu de travail : télétravail et déplacements Tarn et départements limitrophes.

Conditions d'exercice de l'activité : Possibilité de temps plein ou temps partiel.

Travail sur pc et téléphone.

Possibilité d'aménagements de poste selon contre-indications médicales.